

Robin Behlau, Founder und CEO: “Wir waren noch Studenten, als wir Käuferportal 2008 gegründet haben - ohne Netzwerk, Geld und kurz nach Ausbruch der Finanzkrise. Was wir aber hatten, waren der Wille und die Vision, die Art und Weise zu verändern, wie große Entscheidungen rund ums Haus getroffen werden. Heute beschäftigen wir über 500 Mitarbeiter und verkaufen mit unseren Partnern jedes Jahr Produkte im Wert von 1,5 Mrd. Euro.

Jetzt nehmen wir die nächste Stufe und bauen Käuferportal vom Hidden Champion zu einer großen Marke auf, die jeder kennt.”

Um die erfolgreiche Entwicklung und das rasante Wachstum der letzten Jahre fortzusetzen, suchen wir ab sofort einen:

Projektmanager (m/w) Inhouse Consulting

Aufgaben

- Als Projektmanager (m/w) in unserem Corporate Development Bereich bist Du zentraler Akteur in der Erschließung, Planung und Umsetzung neuer Handlungsfelder bei Käuferportal
- Du löst eigenverantwortlich komplexe Fragestellungen, indem Du zielgerichtet relevante Datenquellen sowie Kennzahlen analysierst und daraus schlüssige Herangehensweisen konkludierst
- Du leitest aus Deinen Erkenntnissen konkrete Maßnahmen ab, die Du in Arbeitspakete übersetzt und konsequent umsetzt
- Du bist proaktive Schnittstelle zu relevanten Fachabteilungen und kommunizierst darüber hinaus mit externen Stakeholdern
- Du entwickelst neue, zukunftsweisende Prozesse und Standards für Käuferportal und hast stets die Identifizierung von Innovations- und Optimierungspotentialen im Blick

Anforderungen

- Du hast Dein Studium mit überdurchschnittlichem Erfolg abgeschlossen, hast Dein Können bereits in ersten praktischen Erfahrungen unter Beweis gestellt und kannst hervorragende Referenzen vorweisen
- Du besitzt ein außerordentliches Verständnis für komplexe sowie analytische Fragestellungen und sehr gute Excel-Kenntnisse
- Du zeichnest Dich durch Deine ausgeprägte Zielstrebigkeit, ein hohes Maß an Verbindlichkeit sowie eine exakte und selbstständige Arbeitsweise aus

- Du kommunizierst sicher auf Augenhöhe mit verschiedenen Interessensvertretern und überzeugst durch Deine Fähigkeit zu situativer Interaktion
- Du hast einen hohen Qualitätsanspruch sowie eine Hands-On-Mentalität und bringst eine gesunde Portion Humor mit

Was wir bieten

- Perspektive: Eine Schlüsselposition mit hohen Freiheitsgraden in einem erfolgreichen Unternehmen aus dem ProSiebenSat.1-Komplex
- Herausforderung: Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe in engem Austausch mit der Geschäftsführung
- Einfluss: Die einmalige Chance, Deinen Footprint zu setzen und den Erfolg von Käuferportal entscheidend mitzuprägen
- Kompetenz: Verantwortung vom ersten Tag an, kurze Entscheidungswege und Spielraum zur Verwirklichung Deiner Ideen
- Optimale Arbeitsbedingungen: Eine motivierende Arbeitsatmosphäre, ein kompetentes kollegiales Umfeld und ein top-modernes Büro am Potsdamer Platz

Genau danach hast Du gesucht?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter

<https://company.kaeufportal.de/karriere/projektmanager-m-w/>

oder jobs@kaeufportal.de



*Ich freue mich Dich
kennen zu lernen!*

Ina Hoffmann
HR Manager
Beko Käuferportal GmbH