

Colloquium „Pfade in Geschäftsbeziehungen“

Programm

Freitag, 4. November, Hs 102 (angefragt), Garystr. 21

13:30 – 14:30. Michael Ehret: Wirkungen Netzwerkspezifischer Investitionen auf die Pfade in Geschäftsbeziehungen

14:30- - 15:30: Andreas Eggert/Wolfgang Ulaga: Bindungswirkungen des Beziehungswertes

15:30 – 16:00 Pause

16:00-17:00: Albrecht Söllner: Geschäftsbeziehungen bei internationalen Markteintrittsstrategien.

Referentinnen/Referenten

Prof. Dr. Albrecht Söllner,
Allgemeine Betriebswirtschaftslehre
Internationales Management
Europa-Universität Viadrina
Große Scharnstr. 59
15230 Frankfurt (Oder)
+33 (1) 49 23 26 22
soellner@euv-frankfurt-o.de

Prof. Dr. Andreas Eggert
Fakultät für Wirtschaftswissenschaften
Lehrstuhl für Betriebswirtschaftslehre
insbesondere Marketing
Warburger Straße 100
33098 Paderborn
++49 / 5251 / 60-2084
aeggert@notes.upb.de

Dipl. Kffr. Franziska Schulz
Fakultät für Wirtschaftswissenschaften
Lehrstuhl für Betriebswirtschaftslehre
insbesondere Marketing
Warburger Straße 100
33098 Paderborn
++49 / 5251 / 60-2088
fschultz@notes.upb.de

Wolfgang Ulaga, Associate Professor, ESCP-EAP Paris,
ESCP-EAP European School of Management
79 avenue de la République
75011 Paris
France
Tel +33 1 49 23 26 22
Fax +33 1 49 23 22 48
wulaga@escp-eap.net

Dr. Michael Ehret
Institut für Marketing,
Freie Universität Berlin
Otto-von-Simson-Str. 13/15
D-14195 Berlin
Tel.: 030-838-56014
michael@michael-ehret.com,